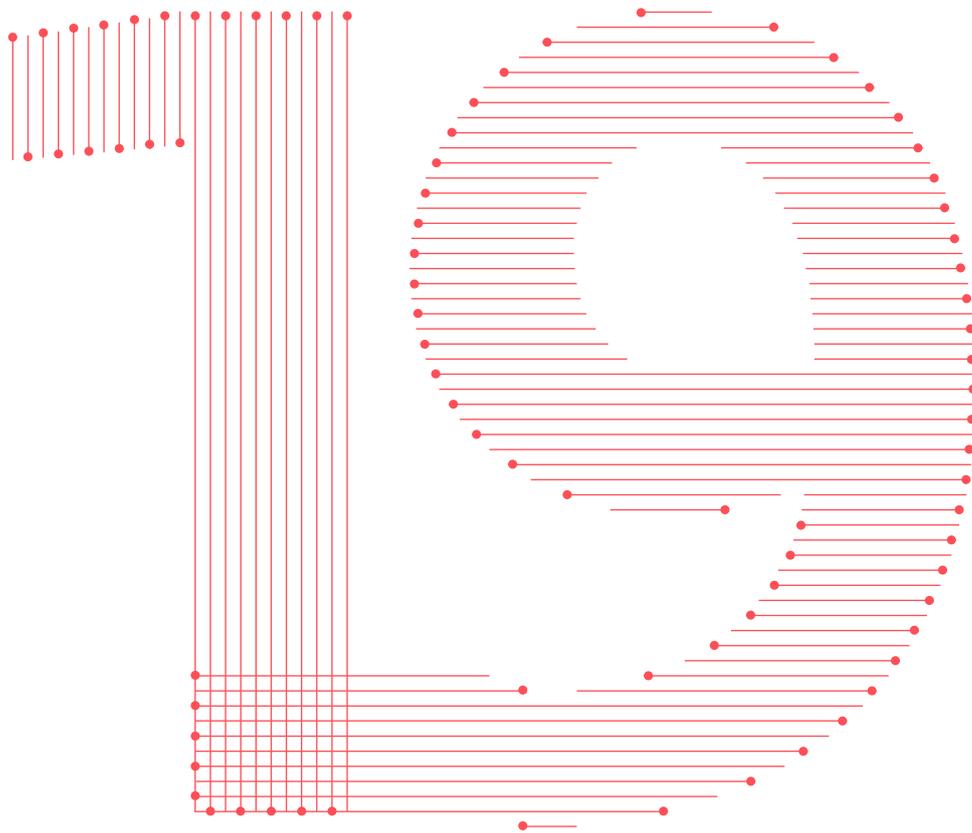


# Mit vereinten Kräften

Halbjahresbericht 2019

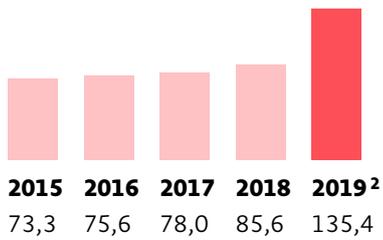


# Kennzahlen

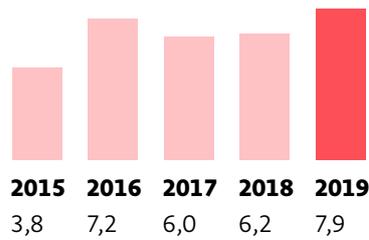
## 5-Jahresübersicht H1 2015–2019<sup>1</sup>

(in CHF Millionen)

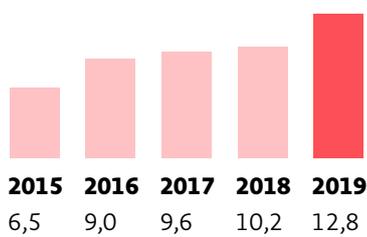
### Nettoumsatz



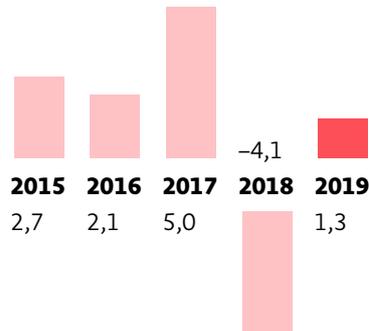
### Reingewinn



### Betriebsergebnis (EBIT)

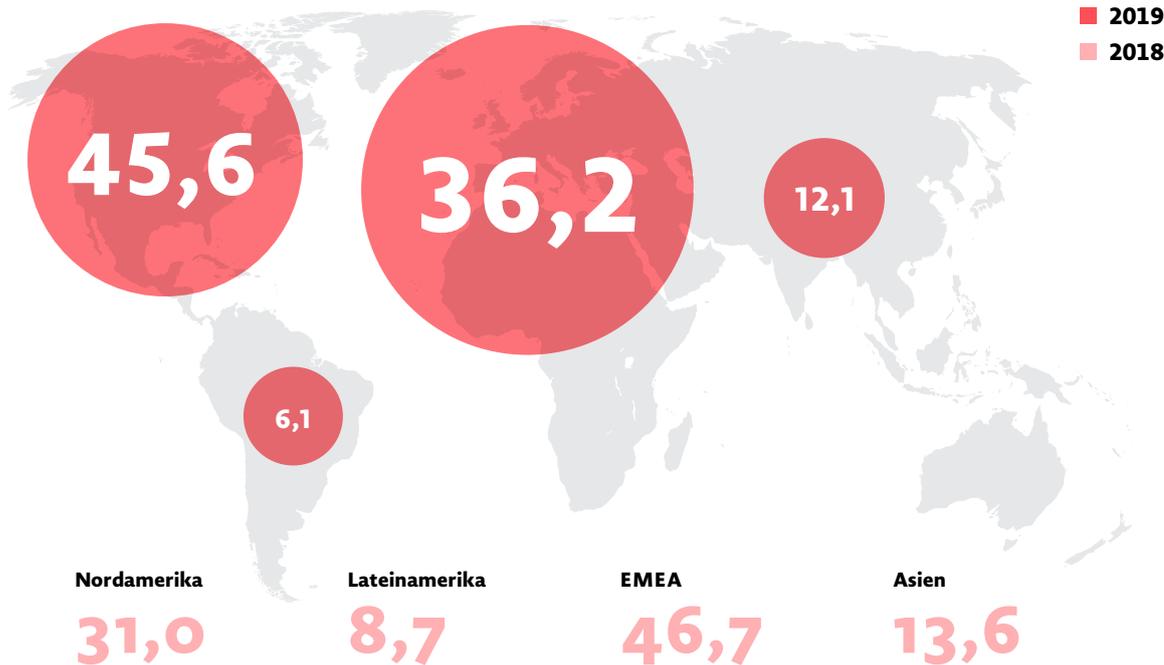


### Free Cash Flow



<sup>1</sup> Halbjahreszahlen 2015 bis 2017 nach IFRS; Halbjahreszahlen 2018 und 2019 nach Swiss GAAP FER  
<sup>2</sup> Umsatzbeitrag aus Akquisitionen: CHF 48,6 Mio.

## Nettoumsatz H1 2019 in %



# Highlights H1 2019

## +58,2%

Markante Umsatzsteigerung

Akquisitionen führen zu kräftigem Wachstum in allen Regionen.

## +24,9%

Steigerung des Betriebsergebnisses (EBIT)

Geplante Integrationskosten bremsen EBIT-Wachstum.

## +62,7%

Überdurchschnittliches Wachstum in China

COLTENE kann ihre Stellung im chinesischen Markt weiter festigen und ausbauen.

## 41,3%

Behandlungseffizienz als stärkste Produktgruppe

Das breite Sortiment an Behandlungshilfen für Zahnarztpraxen ist etabliert.

# Vorwort

## Sehr geehrte Aktionärinnen, sehr geehrte Aktionäre

Im ersten Halbjahr 2019 setzte die COLTENE Gruppe ihren Wachstumskurs fort. Über den Umsatzsprung aus Akquisitionen hinaus wuchs COLTENE auch organisch. Damit stärkte die Gruppe ihre Position in wichtigen Schlüsselregionen und baute diese aus. Die planmässig voranschreitende Integration der 2018 übernommenen Dentalunternehmen Kenda, SciCan und Micro-Mega unterstützte die erfreuliche Umsatzentwicklung. Auch manifestierten sich erste Skalen- und Synergieeffekte, nachdem die Zusammenführung der Marketing- und Verkaufsorganisationen gestartet, die operativen Abläufe gruppenweit angeglichen und die Einführung einheitlicher Betriebssysteme lanciert worden waren.

COLTENE hat in diesem Jahr die Rechnungslegung von IFRS auf Swiss GAAP FER umgestellt. Dieser Semesterabschluss ist die erste Berichterstattung unter dem neuen Rechnungslegungsstandard. Die Werte des Vorjahressemesters wurden entsprechend angepasst, um die Vergleichbarkeit der beiden Perioden sicherzustellen.

Der Umsatz in den ersten sechs Monaten 2019 nahm akquisitionsbedingt auf CHF 135,4 Mio. zu (H1 2018: CHF 85,6 Mio., +58,2%). Das organische Wachstum von 2,0% in Lokalwährungen übertraf den stagnierenden Gesamtmarkt. Dieser war geprägt von strukturellen Veränderungen und der weiter voranschreitenden Konsolidierung bei den Dentalhändlern, die zunehmendes Interesse an der vertikalen Integration von Herstellern zeigen. Die EBIT-Marge erreichte im traditionell schwächeren ersten Halbjahr 2019 9,4% (H1 2018: 12,0%). Damit liegt sie vor allem aufgrund der Integrationskosten von SciCan und Micro-Mega und höherer regulatorischer Anforderungen unter dem Vorjahreswert.

Die planmässige Integration von Kenda, SciCan und Micro-Mega unterstützte die erfreuliche Umsatzentwicklung.

### **Klare Positionierung im Markt**

Mit der Übernahme von Kenda, SciCan und Micro-Mega positionierte sich COLTENE als führender Entwickler und Hersteller im Markt für dentale Verbrauchsgüter und Kleingeräte. Kenda ergänzte das Portfolio der Rotierenden Instrumente mit innovativen und hochpräzisen Silikonpolierern. Mit dem Zukauf von SciCan erlangte COLTENE eine führende Position im Bereich dentaler Desinfektionsgeräte und Hygieneprodukte. Micro-Mega schliesslich verbreiterte das Angebot der Gruppe im Bereich Endodontie und machte COLTENE zu einem der grossen und marktbestimmenden Endodontie-Spezialisten.

Mit dem Ziel, ihre Positionierung im Markt zu schärfen, strukturierte COLTENE ihr Sortiment neu in den Produktgruppen Infektionskontrolle, Zahnerhaltung und Behandlungseffizienz. Ihre neue Struktur präsentierte COLTENE dem Fachpublikum erstmals anlässlich der IDS, der wichtigsten dentalen Fachmesse weltweit, die vom 12. bis 16. März 2019 in Köln stattfand.

### **Veränderung in der Gruppenleitung**

Per Ende September 2019 wird Werner Mannschedel, langjähriger Leiter Forschung und Entwicklung, Quality Management und Regulatory Affairs, im Hinblick auf die bevorstehende Pensionierung aus der COLTENE Gruppenleitung ausscheiden.

Er wird dem Unternehmen für Spezialaufgaben weiterhin zur Verfügung stehen. Der Verwaltungsrat und die Geschäftsleitung danken Werner Mannschedel für sein mehr als dreissigjähriges Engagement und seine grossen Verdienste um den Erfolg des Unternehmens.

### **Ausblick**

Der Verwaltungsrat und das Management erwarten im zweiten Halbjahr 2019 Skaleneffekte sowie Synergien und Effizienzgewinne aus der Integration der neuen Gruppengesellschaften. Auf Basis des fortgesetzten Ausbaus der Verkaufsteams in den Schlüsselmärkten Europa, Asien und insbesondere in China rechnet die Gruppe damit, Marktanteile gewinnen und ihre führende Stellung mit einem Umsatzwachstum über dem Marktschnitt ausbauen zu können. Aufgrund der gestiegenen Anforderungen im regulatorischen Bereich (Einführung der neuen Medizinprodukteverordnung MDR) und Aufwendungen für die Integration v.a. von SciCan und Micro-Mega wird das Wachstum des Betriebsergebnisses und des Reingewinns wie geplant noch nicht mit der erwarteten Umsatzentwicklung mithalten können. Mittelfristig rechnet die Gruppenleitung damit, wieder eine EBIT-Marge von 15% zu erreichen.

Im Namen des Verwaltungsrats und der Konzernleitung bedanken wir uns bei allen Mitarbeitenden für ihren grossen und wertvollen Einsatz. Den Geschäftspartnern und Aktionären danken wir für ihr Vertrauen in die COLTENE Gruppe.

Mit freundlichen Grüssen

Nick Huber  
Präsident des Verwaltungsrats

Martin Schaufelberger  
CEO



Der Verwaltungsrat und  
das Management erwarten  
im zweiten Halbjahr 2019  
Skaleneffekte sowie Syner-  
gien und Effizienzgewinne.

# Mit vereinten Kräften

Mit den zukunftsweisenden Akquisitionen von Kenda, SciCan und Micro-Mega baute COLTENE ihre Stellung als führender Hersteller und Entwickler von dentalen Verbrauchsmaterialien und Kleingeräten markant aus. Der Zusammenschluss eröffnet der Gruppe vielversprechende Wachstumschancen. Die gewonnene Grösse führt zu Skaleneffekten und erhöht in einem von Konsolidierung und intensivem Wettbewerb geprägten Markt die Präsenz und Strahlkraft der Dachmarke COLTENE. Eine führende Stellung erlangte COLTENE insbesondere in den Bereichen Zahnerhaltung und Infektionskontrolle. Dank vereinten Ressourcen kann COLTENE zudem die steigenden regulatorischen Anforderungen noch effizienter erfüllen.

Synergien ergeben sich aus dem gegenseitigen Zugang und Nutzen der Verkaufskanäle, der gruppenweiten Vereinheitlichung und Optimierung von Prozessen sowie der Einführung einheitlicher Betriebssysteme. Erste Verbesserungen zeigten sich bereits in den Ergebnissen des ersten Halbjahres 2019. Mit der planmässig fortschreitenden Integration der neuen Gruppengesellschaften rechnet das Management mit einer Akzentuierung dieser positiven Effekte.

## Zentrale Aspekte der COLTENE Strategie 2019–2021 sind:

### **Endodontie**

Intensivierung der Verkaufsefforts in der Produktgruppe Zahnerhaltung durch Bildung von gesellschaftsübergreifenden, interdisziplinären Spezialistenteams und bedürfnisgerechter Preisstrukturierung

- **Bildung von spezialisierten Endo-Vertriebsteams in ausgewählten Märkten**
- **Strukturierung des Sortiments nach unterschiedlichen Kundenbedürfnissen**
- **Positionierung von Hyflex und Micro-Mega Wurzelkanalinstrumenten für unterschiedliche Anwendungen**
- **Erweiterung des Micro-Mega Angebots durch COLTENE Produkte**

### **Infektionskontrolle**

Anwendergerechte Positionierung der einzelnen Produktkategorien und -marken unter gleichzeitiger Überprüfung der Produktentwicklungs-Roadmap

- **Bedürfnisorientierte Positionierung von Ultraschall-Reinigern, Waschmaschinen und Gesamtlösungen**
- **Zukunftssichere Ausrichtung der Produkt-Roadmap**
- **Aktualisierung der Richtlinien für die Instrumentenaufbereitung**
- **Entwicklung der Oberflächenreinigungsstrategie mit Biosonic und OPTIM Produkten**

### **Marketing**

Gruppenweite Einführung der COLTENE Dachmarke unter einheitlicher Corporate Identity und der Beibehaltung der lokal verankerten Produktmarken

- **Implementierung der gruppenweiten Dachmarke COLTENE, verbunden mit einem weltweit einheitlichen Auftritt**
- **Optimierung des Ressourcen- und Kostenaufwands für Fachmessen und Marketingaktivitäten**
- **Erstellen eines Plans für Partnerschaften mit Universitäten und Organisation eines weltweiten COLTENE Key-Opinion-Leader-Seminars**

### **Vertrieb**

Zusammenführung der gruppenweiten Vertriebsressourcen in einer globalen Verkaufsorganisation, die es erlaubt, Cross-Sales zu generieren und einheitliche Schulungs- und Trainingsformate einzuführen

- **Schaffung einer globalen Verkaufsorganisation unter der Segmentierung von Ländern und Kunden**
- **Gegenseitige Nutzung der Verkaufskanäle: zum Beispiel Verkauf des Ultraschallreinigers UC 150 über die SciCan Kanäle, Verkauf von OPTIM sowie Micro-Mega Produkten über die COLTENE Kanäle**
- **Eröffnung neuer Marktzugänge für SciCan durch COLTENE**
- **Entwicklung neuer Trainingsmodule und -instrumente für die Verkaufsteams**

### **Synergien**

Eröffnung vielversprechender Wachstumschancen dank signifikanter Ausdehnung der Marktpräsenz und positiven Skaleneffekten

- **Kontinuierlicher Ausbau schlagkräftiger, globaler Marketing- und Verkaufsstrukturen**
- **Stärkung der Marktstellung insbesondere in den Bereichen Endodontie und Infektionskontrolle**
- **Verteilung der Investitionskosten für die Digitalisierung im Bereich Marketing**
- **Gemeinsame Umsetzung der kontinuierlich zunehmenden regulatorischen Anforderungen für Medizinprodukte**

# Operativer Rückblick und Finanzkommentar

**Im ersten Halbjahr 2019 festigte die COLTENE Gruppe ihre führende Marktstellung und trieb die Integration der im Vorjahr akquirierten Unternehmen Kenda, SciCan und Micro-Mega planmässig voran. Schwerpunkte bildeten die Zusammenführung der Marketing- und Verkaufsorganisationen, die gruppenweite Anpassung der betrieblichen Abläufe sowie die Einführung von einheitlichen Betriebssystemen in den neuen Gruppengesellschaften. Erfreulich entwickelte sich der Geschäftsverlauf insbesondere in Nordamerika und China sowie einzelnen Ländern in Europa und im Nahen und Mittleren Osten.**

Da die COLTENE Gruppe ihre Rechnungslegung zu Beginn des laufenden Jahres von IFRS auf Swiss GAAP FER umstellte, wurden die Kennzahlen der Vorjahresperiode entsprechend angepasst, um die Vergleichbarkeit zu gewährleisten. Die Umstellungseffekte auf die Bilanz, die Erfolgsrechnung und das Eigenkapital sind im Anhang zum Halbjahresabschluss auf den Seiten 18 bis 19 dargestellt.

In den ersten sechs Monaten 2019 erzielte die COLTENE Gruppe einen Nettoumsatz von CHF 135,4 Mio. (H1 2018: CHF 85,6 Mio.), was einer Steigerung von 58,2% in der Berichtswährung Schweizer Franken entspricht. Anfang Januar 2018 übernahm COLTENE die Kenda AG mit Sitz in Vaduz, Liechtenstein, einen Spezialisten für silikonbasierte Dentalpolierer. Im Oktober 2018 erwarb COLTENE die SciCan Gruppe mit Sitz in Toronto, Kanada, einen spezialisierten Hersteller von Desinfektionsgeräten und Hygieneprodukten, und die DentalDrives GmbH, die Holdinggesellschaft der in Besançon, Frankreich, beheimateten Micro-Mega SA, einen Hersteller von Endodontie-Instrumenten. Diese Akquisitionen erhöhten den Umsatz der neuen COLTENE Gruppe im ersten Halbjahr 2019 um CHF 48,6 Mio. oder 56,8%. Das organische Wachstum der COLTENE Gruppe vor Akquisitionen erreichte in einem stagnierenden Gesamtmarktumfeld 1,4%. In Lokalwährungen betrug das organische Wachstum 2,0%. In einzelnen Märkten führten höhere Importzölle und Hürden für die Produktregistrierung zu Umsatzverlusten.

Das organische Wachstum der COLTENE Gruppe erreichte in einem stagnierenden Marktumfeld 2,0% in Lokalwährungen.

Der Betriebserfolg (EBIT) erreichte im ersten Halbjahr 2019 CHF 12,8 Mio. und lag dank dem Umsatzsprung aus Akquisitionen und dem straffen Kostenmanagement 24,9% über dem Vorjahresergebnis (H1 2018: CHF 10,2 Mio.). Die EBIT-Marge erreichte im traditionell schwächeren ersten Semester 9,4% (H1 2018: 12,0%). Kostentreiber waren namentlich die Einführung eines Product-Life-Cycle-Management-(PLM-)Tools, die personelle Verstärkung im Bereich Regulatory Affairs sowie die Integration von SciCan und Micro-Mega. Des Weiteren belastete die Erstkonsolidierung der akquirierten Unternehmen das Betriebsergebnis mit einmaligen, nicht liquiditätswirksamen Aufwendungen im Betrag von CHF 0,8 Mio.

Die EBIT-Marge erreichte im traditionell schwächeren ersten Semester 9,4% (H1 2018: 12,0%).

Der ausgewiesene Reingewinn im ersten Halbjahr 2019 erreichte CHF 7,9 Mio. (H1 2018: CHF 6,2 Mio.). Dies entspricht einer Reingewinnmarge von 5,9% (H1 2018: 7,2%).

Die Bruttomarge reduzierte sich aufgrund der Akquisitionseffekte auf 68,1% (H1 2018: 73,6%). Das Finanzergebnis wies einen Aufwand von CHF 1,9 Mio. aus (H1 2018: CHF 1,8 Mio.). Ausschlaggebend war der höhere Finanzierungsbedarf für die getätigten Akquisitionen. Die Steuerrate reduzierte sich auf 26,8% gegenüber 27,3% in der Vorjahresperiode.

Der Cashflow aus operativer Tätigkeit war mit CHF 8,6 Mio. im Vergleich zum Vorjahr (CHF 8,1 Mio.) aufgrund des gestiegenen Reingewinns höher. Der Cashflow aus Investitionstätigkeit betrug CHF -7,3 Mio. (H1 2018: CHF -12,2 Mio.). Im Vorjahr war die Akquisition der Kenda AG enthalten. Entsprechend verbesserte sich der Free Cash Flow von CHF -4,1 Mio. in der Vorjahresperiode auf CHF +1,3 Mio. im ersten Halbjahr 2019.

Die Bilanz präsentiert sich auch nach der Umstellung des Rechnungslegungsstandards von IFRS auf Swiss GAAP FER solide. Den Brutto-Bankschulden in Höhe von CHF 66,3 Mio. standen flüssige Mittel im Betrag von CHF 20,5 Mio. gegenüber. Die Nettoverschuldung per 30. Juni 2019 betrug CHF 45,8 Mio. Demgegenüber betrug die Nettoverschuldung der COLTENE Gruppe per Ende Dezember 2018 CHF 29,2 Mio. Die Zunahme ist auf die Fremdfinanzierung der Akquisition zurückzuführen. Die Eigenkapitalquote belief sich per 30. Juni 2019 auf 42,6% im Vergleich zu 47,4% Ende Dezember 2018. Die Abnahme der Eigenkapitalquote im ersten Semester 2019 ist v. a. durch die Ausschüttung aus den Kapitaleinlagereserven an die Aktionäre bedingt.

### **Planmässig voranschreitende Integration von Kenda, SciCan und Micro-Mega**

Direkt anschliessend an das Closing der Akquisitionen von SciCan und Micro-Mega im Oktober 2018 setzte das Management verschiedene interdisziplinäre und standortübergreifende Projektgruppen ein, um die neuen Unternehmen zu integrieren und Synergien zu realisieren. Dabei ging es vor allem darum, die Marketing- und Verkaufsorganisation zusammenzuführen und die Distributionskanäle der einzelnen Unternehmen gegenseitig zu öffnen, um die Absatzkanäle der in ihren Heimmärkten stark verankerten Produkte auszuweiten und das Wachstum der deutlich grösser gewordenen Dentalgruppe zu beschleunigen. Im Vordergrund standen das Cross-Selling von SciCan Produkten und die Integration des Micro-Mega Sortiments in bestehende Verkaufskanäle von COLTENE. Parallel stärkte die Gruppe den gemeinsamen, schlagkräftigen Marktauftritt unter der Dachmarke COLTENE.

Weiter glich COLTENE gruppenweit die operativen Abläufe an und startete die Einführung einheitlicher Betriebssysteme, darunter SAP und PIM. Das neue Enterprise-Resource-Planning-(ERP-)System optimiert die Planung, gruppenweite Abstimmung und den Einsatz der Ressourcen. Demgegenüber stellt das Product-Information-Management-(PIM-)System einen optimierten und weltweit vereinheitlichten Auftritt im Marketing und im Vertrieb sicher.

Im Zuge der Übernahmen hat COLTENE den Bereich Regulatory Affairs mit neuen Fachkräften erweitert und die Prozesse und Dokumentationen in der Forschung und Entwicklung harmonisiert. So kann die Gruppe die markant ansteigenden Anforderungen der Zulassungsbehörden weltweit rechtzeitig erfüllen. Gebündelte Expertise, Prozessverbesserungen sowie die Einführung eines umfassenden Product-Life-Cycle-Management-(PLM-)Systems erlauben es COLTENE schliesslich, neue Produkte und Behandlungsmethoden im Markt rascher einzuführen und somit schneller auf die Bedürfnisse von Zahnärztinnen und Zahnärzten einzugehen.

### **Gemeinsamer Auftritt an der IDS**

Die diesjährige IDS stellte für COLTENE einen Meilenstein dar. Die Weltleitmesse für die Dentalbranche fand vom 12. bis 16. März in Köln statt. Sie markierte den ersten gemeinsamen Auftritt von COLTENE, SciCan und Micro-Mega. Er bot COLTENE die Gelegenheit, die neuen Produktgruppen Infektionskontrolle, Zahnerhaltung und Behandlungseffizienz einem breiten Kundenkreis vorzustellen. Das kombinierte Produktportfolio von COLTENE, Kenda, SciCan und Micro-Mega weckte grosses Interesse bei den Kunden und bestätigte die Synergiepotenziale im Marketing und im Verkauf.

Der Schwerpunkt der gruppenweit initiierten Projekte lag in der Zusammenführung der Marke.

### **Neuerungen in allen Produktgruppen**

Im Mittelpunkt der Präsentation standen die jüngsten Erweiterungen des Sortiments. In der Produktgruppe Infektionskontrolle führte COLTENE BioSonic WIPEOUT ein. Die gebrauchsfertigen Desinfektionstücher aus einem hochwertigen Trägermaterial eignen sich zur Desinfektion aller Oberflächen in Zahnarztpraxen. In der Produktgruppe Zahnerhaltung zeigte COLTENE neue BRILLIANT COMPONEER Komposit-Schalen mit verbesserter Rezeptur für besondere Glanzbeständigkeit und optimale Resultate bei Frontzahnrestorationen sowie das Hochleistungs-Komposit BRILLIANT Crios Disc für die computergestützte Herstellung von Kronen, Inlays und Onlays in Dentallabors. In der Produktgruppe Behandlungseffizienz lancierte COLTENE Gelatamp forte, einen neuen Gelatineschwamm mit besonders rauher Oberfläche und erhöhter Porosität zur effizienten Blutstillung nach oralchirurgischen Eingriffen.

Im Bereich Infektionskontrolle will COLTENE künftig das Serviceangebot erweitern und die digitale Konnektivität des Produktportfolios verbessern. Erstes Beispiel dafür ist der STATCLAVE von SciCan, der in der zweiten Jahreshälfte 2019 eingeführt wird und Informationen wie Cycledaten oder Wartungsbenachrichtigungen direkt an Computer und Smartphones schicken kann. In der Zahnerhaltung entstehen durch das gemeinsame Know-how der zusammengeführten Firmen COLTENE und Micro-Mega in den Bereichen Produktdesign, klinische Anwendung und Materialwissenschaften neue innovative Produkte wie z.B. One Curve.

### **Investitionen in Prozessverbesserungen und Arbeitssicherheit**

COLTENE investierte an allen grösseren Standorten in Effizienzverbesserungen und Arbeitssicherheit. Am Hauptsitz in Altstätten wurden im Zusammenhang mit dem Produktionsneubau diverse Produktionsanlagen ersetzt und die klimatischen Bedingungen in der Kompositherstellung verbessert.

Im Werk in Cuyahoga Falls, USA, und am Hauptsitz von SciCan in Toronto wurden verschiedene neue Produktionsanlagen in Betrieb genommen, die die Produktequalität weiter optimieren.

Durch die Akquisition der SciCan Gruppe ist Nordamerika für COLTENE der grösste und damit wichtigste Markt geworden.

### **Nordamerika ist mit Abstand der grösste Markt**

Durch die Akquisition der SciCan Gruppe ist Nordamerika für COLTENE der grösste und damit wichtigste Markt geworden. Der Halbjahresumsatz in dieser Region hat sich mehr als verdoppelt und belief sich auf CHF 61,9 Mio. Mit einem Semesterumsatz von CHF 49,0 Mio. ist die Region EMEA (Europa, Naher und Mittlerer Osten sowie Afrika) ebenso deutlich das zweiwichtigste Gebiet, das v. a. durch die Akquisition von Micro-Mega gestärkt wurde. In Asien erzielte die Gruppe einen Semesterumsatz von CHF 16,3 Mio. Auch in dieser Region profitierte die Dentalgruppe von den Akquisitionen, jedoch allein in China nahmen die Verkäufe der COLTENE Produkte um 20,1% zu. Dies zeigt die Attraktivität dieses Marktes für hochwertige Verbrauchsmaterialien für Zahnarztpraxen. In Lateinamerika, wo SciCan und Micro-Mega noch nicht präsent sind, konnte die Gruppe trotz schwachen lokalen Währungen die Umsätze im ersten Semester um 9,9% auf CHF 8,2 Mio. steigern. In den Schwellenländern stieg der Umsatz um 24,7%.

Die Behandlungshilfen sind mit einem Umsatzanteil von 41,3% die verkaufsstärkste Produktgruppe.

Der Gesamtumsatz teilte sich im ersten Halbjahr 2019 folgendermassen auf die Verkaufsregionen auf: 36,2% in der Region EMEA, die Europa, den Nahen und Mittleren Osten sowie Afrika umfasst (2018 H1: 46,7%), 45,6% in Nordamerika (2018 H1: 31,0%), 12,1% in Asien (2018 H1: 13,6%) und 6,1% in Lateinamerika (2018 H1: 8,7%).

### **Behandlungshilfen als bedeutendste Produktgruppe**

Mit einem Gesamtumsatz von CHF 55,9 Mio. (Umsatzanteil: 41,3%) bilden die Behandlungshilfen den stärksten Produktbereich, gefolgt von den Produkten für die Zahnerhaltung (31,8%), die CHF 43,1 Mio. zum Gesamtumsatz beitrugen. Der dritte Bereich ist die Infektionskontrolle (26,9%) mit einem Gesamtumsatz von CHF 36,4 Mio.



# Consolidated Income Statement

In CHF 1000 (unaudited)	Ref.	1 HY 2019	1 HY 2018 (restated)
<b>Net sales</b>	<b>3</b>	<b>135 391</b>	<b>85 604</b>
Other operating income		8	1
Changes in inventories of finished goods and work in progress		-324	922
Raw material and consumables used		-42 808	-23 529
Personnel expenses		-50 285	-32 347
Other operating expenses		-25 964	-17 667
Depreciation on tangible fixed assets		-2 781	-2 305
Amortization on intangible assets		-445	-434
<b>Operating profit (EBIT)</b>		<b>12 792</b>	<b>10 245</b>
Financial income and expenses		-1 944	-1 771
<b>Net profit before tax</b>		<b>10 848</b>	<b>8 474</b>
Income taxes	4	-2 910	-2 311
<b>Net profit for the period</b>		<b>7 938</b>	<b>6 163</b>
Earnings per share		CHF 1.33	CHF 1.46
Diluted earnings per share		CHF 1.33	CHF 1.46

The consolidated financial statements have been prepared in accordance with Swiss GAAP FER.  
 Prior-year figures have been adjusted accordingly (see Adjustments Due to the First Time Application of Swiss GAAP FER on page 18 the following).  
 The notes are part of COLTENE Group financial statements.

# Consolidated Balance Sheet

<b>In CHF 1000 (unaudited)</b>	<b>Ref.</b>	<b>06/30/2019</b>	<b>12/31/2018 (restated)</b>
Cash and cash equivalents		20 482	20 901
Trade accounts receivable		49 524	52 466
Prepaid expenses and deferred income		2 279	2 816
Other short-term receivables		4 611	5 409
Inventories		56 556	55 553
<b>Current assets</b>		<b>133 452</b>	<b>137 145</b>
Tangible fixed assets	6	45 521	42 452
Financial assets		394	391
Intangible assets		4 065	3 952
Deferred tax assets	5	1 534	1 609
<b>Non-current assets</b>		<b>51 514</b>	<b>48 404</b>
<b>Total assets</b>		<b>184 966</b>	<b>185 549</b>
Short-term financial liabilities		65 415	44 991
Trade accounts payable		9 273	8 529
Other short-term liabilities		9 897	18 047
Short-term provisions		892	836
Accrued liabilities and deferred income		13 574	13 988
<b>Current liabilities</b>		<b>99 051</b>	<b>86 391</b>
Long-term financial liabilities		916	5 069
Deferred tax liabilities	5	3 849	3 844
Long-term provisions		2 413	2 376
<b>Non-current liabilities</b>		<b>7 178</b>	<b>11 289</b>
<b>Total liabilities</b>		<b>106 229</b>	<b>97 680</b>
Share capital		598	598
Capital reserves		162 359	180 283
Treasury shares		-1	-303
Retained earnings		-84 219	-92 709
<b>Total equity</b>	<b>9</b>	<b>78 737</b>	<b>87 869</b>
<b>Total liabilities and equity</b>		<b>184 966</b>	<b>185 549</b>

The consolidated financial statements have been prepared in accordance with Swiss GAAP FER.  
 Prior-year figures have been adjusted accordingly (see Adjustments Due to the First Time Application of Swiss GAAP FER on page 18 the following).  
 The notes are part of COLTENE Group financial statements.

# Consolidated Cash Flow Statement

In CHF 1000 (unaudited)	Ref.	1 HY 2019	1 HY 2018 (restated)
Net profit for the period		7 938	6 163
Depreciation of tangible fixed assets and amortization of intangible assets		3 226	2 739
Change in provisions not affecting the fund		129	55
Other expenses and income not affecting the fund		4 118	2 693
Change in trade accounts receivable		3 064	4 517
Change in inventories		-862	-3 431
Change of other short-term receivables, prepaid expenses and deferred income		2 100	-637
Change in trade accounts payable		782	192
Change in other short-term liabilities, accrued liabilities and deferred income		-6 381	-128
Interest paid		-434	-137
Interest received		17	15
Income tax paid		-5 108	-3 949
<b>Cash flow from operating activities</b>		<b>8 589</b>	<b>8 092</b>
Purchase of tangible fixed assets		-7 157	-4 232
Proceeds from sale of tangible fixed assets		26	2
Purchase of intangible assets		-209	-176
Proceeds from sale of financial assets		66	-8
Acquisition of subsidiaries (net of cash)		0	-7 773
<b>Cash flow from investing activities</b>		<b>-7 274</b>	<b>-12 187</b>
Proceeds/Repayments of short-term financial liabilities		19 905	4 456
Proceeds/Repayments of long-term financial liabilities		-3 949	0
Dividends to shareholders	9	-17 924	-12 654
Proceeds/purchase of treasury shares	9	302	-6
<b>Cash flow from financing activities</b>		<b>-1 666</b>	<b>-8 204</b>
Effect of exchange rate changes on cash		-68	-40
<b>Change in cash and cash equivalents</b>		<b>-419</b>	<b>-12 339</b>
Cash and cash equivalents at beginning of year		20 901	22 040
Cash and cash equivalents at end of half-year		20 482	9 701

The consolidated financial statements have been prepared in accordance with Swiss GAAP FER.  
 Prior-year figures have been adjusted accordingly (see Adjustments Due to the First Time Application of Swiss GAAP FER on page 18 the following).  
 The notes are part of COLTENE Group financial statements.

# Consolidated Statement of Changes in Equity

In CHF 1000 (unaudited)		Share	Capital	Treasury	Currency	Goodwill	Retained	Total of	Total
	Ref.	capital	reserves (Agio)	shares	translation adjustments	(offset)	earnings	retained earnings	equity
<b>31.12.2017 according to IFRS</b>		<b>422</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-31 533</b>	<b>0</b>	<b>152 816</b>	<b>121 283</b>	<b>121 705</b>
Effect of conversion to FER		0	0	0	31 533	-39 763	-21 377	-29 607	-29 607
<b>01.01.2018 according to FER<sup>1</sup></b>		<b>422</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-39 763</b>	<b>131 439</b>	<b>91 676</b>	<b>92 098</b>
Net profit of the period		0	0	0	0	0	6 163	6 163	6 163
Acquisition of treasury shares		0	0	282	0	0	0	0	282
Disposal of treasury shares		0	0	-288	0	0	0	0	-288
Dividends (profit distribution)	9	0	0	0	0	0	-12 654	-12 654	-12 654
Foreign currency differences		0	0	0	533	0	0	533	533
Goodwill offset	8	0	0	0	0	-5 906	0	-5 906	-5 906
<b>30.06.2018 according to FER</b>		<b>422</b>	<b>0</b>	<b>-6</b>	<b>533</b>	<b>-45 669</b>	<b>124 948</b>	<b>79 812</b>	<b>80 228</b>
Movements 01.07.-31.12.2018		176	180 283	-297	-40 181	45 669	30 292	35 780	215 942
<b>31.12.2018 according to IFRS</b>		<b>598</b>	<b>180 283</b>	<b>-303</b>	<b>-39 648</b>	<b>0</b>	<b>155 240</b>	<b>115 592</b>	<b>296 170</b>
Effect of conversion to FER		0	0	0	39 533	-228 380	-19 454	-208 301	-208 301
<b>01.01.2019 according to FER<sup>1</sup></b>		<b>598</b>	<b>180 283</b>	<b>-303</b>	<b>-115</b>	<b>-228 380</b>	<b>135 786</b>	<b>-92 709</b>	<b>87 869</b>
Net profit of the period		0	0	0	0	0	7 938	7 938	7 938
Acquisition of treasury shares		0	0	-8	0	0	0	0	-8
Disposal of treasury shares		0	0	310	0	0	0	0	310
Dividends	9	0	-17 924	0	0	0	0	0	-17 924
Foreign currency differences		0	0	0	552	0	0	552	552
Goodwill offset	8	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>30.06.2019 according to FER</b>		<b>598</b>	<b>162 359</b>	<b>-1</b>	<b>437</b>	<b>-228 380</b>	<b>143 724</b>	<b>-84 219</b>	<b>78 737</b>

<sup>1</sup> Restated

The consolidated financial statements have been prepared in accordance with Swiss GAAP FER.

Prior-year figures have been adjusted accordingly (see Adjustments Due to the First Time Application of Swiss GAAP FER on page 18 the following).

The notes are part of COLTENE Group financial statements.

# Selected Notes

COLTENE Holding AG – the holding company of the COLTENE Group (“the Group”) – is a stock corporation pursuant to the Swiss Code of Obligations. The Company’s legal domicile is in Altstätten, Switzerland. COLTENE Holding AG was founded in accordance with Swiss company law on December 15, 2005.

Under its umbrella brand COLTENE, the Group develops, manufactures, and sells mainly via distribution channels a broad and comprehensive range of disposables, tools and equipment for dentists and dental laboratories. The Group operates one segment defined in line with the management structure, the organizational set up, the reporting and allocation of resources. Internal and external reporting are aligned.

## 1 Accounting Policies

This unaudited half-year report was approved for publication by the Board of Directors on August 16, 2019.

The consolidated half-year report was prepared in accordance with Swiss GAAP FER 31 “Complementary Recommendation for Listed Public Companies”.

The interim condensed consolidated financial statements do not include all the information and disclosures required in the annual financial statements, and should be read in conjunction with the Group’s annual financial statements as at December 31, 2018.

Until December 31, 2018, COLTENE had prepared its interim and annual financial statements in accordance with IFRS (International Financial Reporting Standards). With the exception of the items mentioned in the next chapter, however, the accounting principles used to prepare the interim financial statements are consistent with the accounting principles that also form the basis for the consolidated annual statements for the year ended December 31, 2018.

### Adjustments Due to the First Time Application of Swiss GAAP FER

As disclosed in the Annual Report 2018, the Board of Directors decided to change the accounting framework from IFRS to Swiss GAAP FER as of January 1, 2019. With the switch to Swiss GAAP FER, COLTENE is adopting an accounting and reporting standard whose

informative value is comparable with that of IFRS and which is more congruent with the needs of an internationally active, mid-sized company. The reasons for the Company’s decision to switch to Swiss GAAP FER are the increasing complexity of IFRS and the related, constantly growing requirements. They entail high administrative costs for small and mid-sized companies listed on the stock market.

The half-year report 2019 was prepared for the first time in accordance with the guidelines of Swiss GAAP FER. Prior period figures have been restated to conform to the presentation for the reporting period to ensure comparability.

The accounting and valuation principles applied for the preparation and presentation of financial statements in accordance with Swiss GAAP FER differ from the financial statements 2018, prepared in accordance with IFRS, as detailed below:

- Goodwill from acquisitions is directly offset, as at the acquisition date, with retained earnings in equity in accordance with the allowed treatment under Swiss GAAP FER 30. Under IFRS, goodwill was capitalized and not amortized; goodwill was tested for impairment annually. In addition under IFRS, all identifiable intangible assets have been valued and capitalized at the acquisition date. Under Swiss GAAP FER any unrecognized intangible assets as per acquisition are not separated and identified and therefore allocated to goodwill. Under Swiss GAAP FER, transaction costs incurred in connection with acquisitions are treated as part of acquisition costs. Under IFRS transaction costs were booked to the income statement.
- For Swiss pension plans an economic obligation or a benefit is determined in accordance with Swiss GAAP FER 16 from the financial statements of the pension plan made on the basis of Swiss GAAP FER 26. The economic impact from pension plans of foreign subsidiaries is determined in accordance with the valuation methods applied in the respective country. Under IFRS, defined benefit plans were calculated in accordance with the projected-unit credit-method and recognized in accordance with IAS 19.

- The stated valuation and balance sheet adjustments have consequences for deferred income taxes in the balance sheet and income statement.
- Accumulated translation differences recognized in equity are offset with retained earnings at the date of conversion.
- Under Swiss GAAP FER, significant receivables are valued individually, the remaining receivables are valued using a flat rate. Under IFRS, the Expected Credit Loss method was applied.

The presentation and structure of balance sheet, income statement, statement of equity and cash flow statement have been adjusted to meet the requirements of Swiss GAAP FER.

The effects of the above stated adjustments on equity and net profit are shown in the following tables:

#### Adjustments to equity

In CHF 1000

	01.01.2018	30.06.2018	31.12.2018
<b>Equity according to IFRS</b>	<b>121 705</b>	<b>116 023</b>	<b>296 170</b>
Offset expected credit loss effect	0	0	95
Offset goodwill from acquisitions	- 39 763	-42 462	-172 768
Offset acquired intangible assets for trademarks, technology and customer relations	0	-2 868	-58 139
Adjustment pension assets and liabilities	6 378	5 204	5 737
Deferred tax assets and liabilities <sup>1</sup>	3 778	4 331	16 774
<b>Equity according to Swiss GAAP FER (restated)</b>	<b>92 098</b>	<b>80 228</b>	<b>87 869</b>

<sup>1</sup> Deferred tax assets and liabilities include deferred taxes on goodwill from acquisitions, acquired intangible assets for trademarks, technology and customer relations and pension assets and liabilities.

#### Adjustments to net profit

In CHF 1000

	January–December 2018	January–June 2018
<b>Net profit according to IFRS</b>	<b>14 911</b>	<b>6 921</b>
Adjustment write-off trade accounts receivable	95	0
Adjustment amortization-acquired intangible assets for trademarks, technology and customer relations	1 591	151
Adjustment personnel expense and income	-1 514	-1 405
Adjustment transaction costs from acquisitions	1 525	232
Deferred income taxes	393	264
<b>Net profit according to Swiss GAAP FER (restated)</b>	<b>17 001</b>	<b>6 163</b>

## 2 Currency Exchange Rates

### The most important exchange rates

	31.12.2017	30.06.2018	1 HY 2018
1 USD	0.9757	0.9877	0.9710
1 EUR	1.1702	1.1592	1.1686
1 CAD	n/a	n/a	n/a
	31.12.2018	30.06.2019	1 HY 2019
1 USD	0.9842	0.9758	0.9998
1 EUR	1.1269	1.1105	1.1295
1 CAD	0.7221	0.7457	0.7496

## 3 Net Sales

The net sales are disaggregated by geographic areas (determined by site of customer) and by products and services are as follows:

### Net sales by geographical regions

In CHF 1000	1 HY 2019	1 HY 2018
EMEA	48 972	39 978
North America	61 911	26 521
Latin America	8 193	7 457
Asia/Oceania	16 315	11 648
<b>Net sales</b>	<b>135 391</b>	<b>85 604</b>

### Net sales by products and services

In CHF 1000	1 HY 2019	1 HY 2018
Infection Control	36 400	4 806
Dental Preservation	43 091	38 735
Efficient Treatment	55 900	42 063
<b>Net sales</b>	<b>135 391</b>	<b>85 604</b>

In accordance with Swiss GAAP FER 31, the COLTENE Group has decided not to disclose detailed segment information. The disclosure of segment results would lead to considerable competitive disadvantages. COLTENE justifies its decision based on the following considerations:

- The main competitors of the COLTENE Group do not disclose segment results because they are either non-public companies or the dental businesses of large public companies are far too small for the disclosure of their sales or results. COLTENE would be the only player on the market providing such detailed information.
- The disclosure of segment information of the COLTENE Group would provide detailed information on margins, profitability of product groups etc.
- Disclosing segment information would also provide information on product cost structures and pricing to competitors.

The dental consumables business of the COLTENE Group has a historically seasonal pattern. Slightly higher revenues and operating profits in local currencies are usually expected in the second half of the year. This is due to slightly stronger average monthly sales in the last quarter of the year because the customers tend to achieve their annual sales targets with COLTENE as a vendor.

## 4 Tax Expenses

Tax expenses of TCHF 2910 represent a tax rate of 26.8% (prior year 27.3%) of the profit before tax expenses.

## 5 Deferred Taxes

On May 19, 2019, Swiss voters have approved the Federal Act on Tax Reform and AHV Financing (TRAF) which will enter into force on January 1, 2020. The tax reform provides for an abolishment of the privileged tax regimes on cantonal level. At the same time, certain cantons have already decided to reduce their corporate income tax rate and other cantons will decide about a reduction of the corporate income tax in the second half year 2019.

The effect of the reduction of the tax rate after the final acceptance of the Corporate Tax Reform in the Canton of St. Gallen in 2019 is not material for the half-year results 2019 of the COLTENE Group. Due to the seasonality of the business of the COLTENE Group, the effect of the tax rate reduction is almost completely compensated by lower amounts of the accounts receivable and inventory balances at June 30, 2019, compared to the respective balances at December 31, 2018.

## 6 Property, Plant and Equipment

The COLTENE Group was constructing a new production and office building. The total investment amount is around CHF 12.0 million, of which CHF 3.5 million was capitalized in the first half of the current year.

## 7 Changes in the Scope of Consolidation and Other Changes

### Kenda AG, Vaduz (FL)

On January 1, 2018, COLTENE Holding AG acquired 100% of the issued share capital of KENDA AG, an unlisted company headquartered in Vaduz, Liechtenstein. KENDA AG is a specialized, internationally active manufacturer of silicone polishing instruments for dentists. The acquisition has enhanced the Group's Rotary Instruments product portfolio, technology know-how and sales flows.

At the time of acquisition the values of net assets according to Swiss GAAP FER were as follows:

In CHF 1000	Fair value recognized on acquisition (restated)
Cash and cash equivalents	1 376
Trade accounts receivable	141
Other receivables and prepaid expenses	45
Inventories	1 768
<b>Current assets</b>	<b>3 330</b>
Property, plant, and equipment	570
Intangible assets	0
<b>Non-current assets</b>	<b>570</b>
<b>Total assets</b>	<b>3 900</b>
Trade accounts payable	56
Other accounts payable and accruals	187
Tax liabilities	79
<b>Current liabilities</b>	<b>322</b>
Deferred tax liabilities	103
Provisions	0
<b>Non-current liabilities</b>	<b>103</b>
<b>Total liabilities</b>	<b>425</b>
<b>Total identifiable net assets at fair value</b>	<b>3 475</b>
Goodwill arising on acquisition	5 906
<b>Purchase consideration transferred<sup>1</sup></b>	<b>9 381</b>
<b>Analysis of cash flow on acquisition</b>	
Net cash acquired with the subsidiary	1 376
Cash paid	-9 149
<b>Net cash flow on acquisition</b>	<b>-7 773</b>

<sup>1</sup> Including transaction costs of TCHF 232 (paid)

The goodwill from the acquisition of Kenda, which was offset with equity, is CHF 5.9 million.

### SciCan Ltd., Toronto (CA), and DentalDrives GmbH, Leutkirch (D)

On October 9, 2018, COLTENE Holding AG acquired 100% of the issued share capital of SciCan Ltd. and DentalDrives GmbH, both unlisted companies headquartered in Toronto, Canada, resp. Leutkirch, Germany.

At the time of acquisition the values of net assets according to Swiss GAAP FER were as follows:

In CHF 1000	Fair value recognized on acquisition
Cash and cash equivalents	5 039
Trade accounts receivable	13 901
Other receivables and prepaid expenses	3 183
Inventories	28 486
<b>Current assets</b>	<b>50 609</b>
Property, plant, and equipment	6 177
Intangible assets	864
Deferred tax assets	1 039
<b>Non-current assets</b>	<b>8 080</b>
<b>Total assets</b>	<b>58 689</b>
Trade accounts payable	3 148
Other accounts payable and accruals	9 373
Tax liabilities	950
Provisions	513
<b>Current liabilities</b>	<b>13 984</b>
Deferred tax liabilities	2 191
Financial liabilities	6 733
Provisions	1 000
<b>Non-current liabilities</b>	<b>9 924</b>
<b>Total liabilities</b>	<b>23 908</b>
<b>Total identifiable net assets at fair value</b>	<b>34 781</b>
Goodwill arising on acquisition	182 711
<b>Purchase consideration transferred<sup>1</sup></b>	<b>217 492</b>
<b>Analysis of purchase consideration on acquisition</b>	
Cash paid	100 215
Ordinary shares issued	112 484
Accrued consideration	3 500
<b>Total purchase consideration</b>	<b>216 199</b>
<b>Analysis of cash flow on acquisition</b>	
Net cash acquired with the subsidiary	5 039
Cash paid	-100 215
<b>Net cash flow on acquisition</b>	<b>-95 176</b>

<sup>1</sup> Including transaction costs of TCHF 1293 (paid)

The goodwill from this acquisition was offset with equity in the amount of CHF 182.7 million.

The goodwill is primarily attributed to the expected synergies and other benefits from combining the assets and activities of SciCan Group and DentalDrives Group with those of the Group.

On June 25, 2018, COLTENE Holding AG had signed an agreement to acquire the two companies, SciCan Ltd. (cleaning and sterilization equipment) and Dental-Drives GmbH, Leutkirch, Germany, with its main subsidiary Micro-Mega S.à.r.l., Besançon, France (endodontic files), and their affiliates, with strong positions in the dental market. They were independent companies controlled by the same owners and generated total sales revenues of about CAD 128 million (CHF 97 million) in 2017 with a workforce of about 410 employees. The transaction was subject to closing conditions including the proceeds of the necessary bank financing, the approval from the shareholders of COLTENE Holding AG to the proposed capital increases, the listing of the buyer consideration shares, and the approval of SIX Swiss Exchange to the listing of the buyer consideration shares. The closing of this transaction took place in the fourth quarter of 2018.

The purchase consideration for the acquisition of SciCan and Micro-Mega in the amount of CHF 216.2 million was financed with a net increase of CHF 180.5 million in equity (issue of new shares) and bank loans of CHF 35.7 million. The purchase consideration was amongst other subject to net debt and net working capital adjustments.

There were no events between June 30, 2019, and August 22, 2019, that would require an adjustment to the carrying amounts of assets and liabilities or need to be disclosed under this heading.

As of June 30, 2019, the Group consolidation structure comprised 24 legal entities (December 31, 2018: 24).

## 8 Theoretical Goodwill

The goodwill of a purchased consolidated company is offset with equity at the date of the acquisition. The theoretical amortization period of the goodwill corresponds to its useful life of five years. A theoretical capitalization of the goodwill would have the following impact on the consolidated financial statements:

<b>Theoretical goodwill</b>		
<b>In CHF 1000</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Value as of 01.01.</b>	<b>220 376</b>	<b>39 763</b>
Additions from acquisitions <sup>1</sup>	0	5 906
<b>Cost (gross) as of 30.06.</b>	<b>220 376</b>	<b>45 669</b>
Translation adjustments	5 249	0
<b>Value as of 30.06.</b>	<b>225 625</b>	<b>45 669</b>
Additions from acquisitions <sup>2</sup>	n/a	182 711
<b>Cost (gross) as of 31.12.</b>	<b>n/a</b>	<b>228 380</b>
Translation adjustments	n/a	-8 004
<b>Value as of 31.12.</b>	<b>n/a</b>	<b>220 376</b>

<b>In CHF 1000</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Accumulated amortization as of 01.01.</b>	<b>-46 332</b>	<b>-38 972</b>
Amortization	-18 955	-684
<b>Accumulated amortization as of 30.06.</b>	<b>-65 287</b>	<b>-39 656</b>
Amortization	n/a	-6 676
<b>Accumulated amortization as of 31.12.</b>	<b>n/a</b>	<b>-46 332</b>

<b>Theoretical book values net</b>		
<b>In CHF 1000</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
As of 01.01.	174 044	791
As of 30.06.	160 338	6 013
As of 31.12.	n/a	174 044

<b>Effect on income statement</b>		
<b>In CHF 1000</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
<b>Net profit 30.06.</b>	<b>7 938</b>	<b>6 163</b>
Amortization goodwill	-18 955	-684
Theoretical net profit incl. amortization of goodwill	-11 017	5 479
<b>Net profit 31.12.</b>	<b>n/a</b>	<b>17 001</b>
Amortization goodwill	n/a	-7 359
Theoretical net profit incl. amortization of goodwill	n/a	9 642

### Theoretical book values net

In CHF 1000	2019	2018
<b>Equity according to balance sheet 30.06.</b>	<b>78 737</b>	<b>80 228</b>
Theoretical capitalization of net book value of goodwill	160 338	6 013
Theoretical equity incl. net book value of goodwill	239 075	86 241
<b>Equity according to balance sheet 31.12.</b>	<b>n/a</b>	<b>87 869</b>
Theoretical capitalization of net book value of goodwill	n/a	174 044
Theoretical equity incl. net book value of goodwill	n/a	261 913

<sup>1</sup> Goodwill arising on acquisition of Kenda (see on page 21)

<sup>2</sup> Goodwill arising on acquisition of SciCan and DentalDrives (see on page 21)

A theoretical capitalization of goodwill would have resulted in a currency translation adjustment of TCHF 5249, as the goodwill would be recorded in foreign currency (mainly Canadian dollar and euro).

## 9 Equity

Based on the General Meeting decision on April 30, 2019, the Company distributed a dividend (distribution out of reserves from capital contribution) of CHF 3.00 (previous year CHF 3.00) per share to its shareholders on May 7, 2019. The total amount paid was TCHF 17 924 (previous year TCHF 12 654).

The share capital represents the capital of COLTENE Holding AG. Treasury stock on June 30, 2019, included 14 shares (previous year 65).

### Treasury shares

in CHF	1 HY 2019		
	Number	Transaction Price (Ø)	Net market value
As of 01.01.	3 265	92.90	303 323
Acquisitions	80	99.10	7 928
Disposals	-3 331	93.05	-309 944
As of 30.06.	14	93.35	1 307

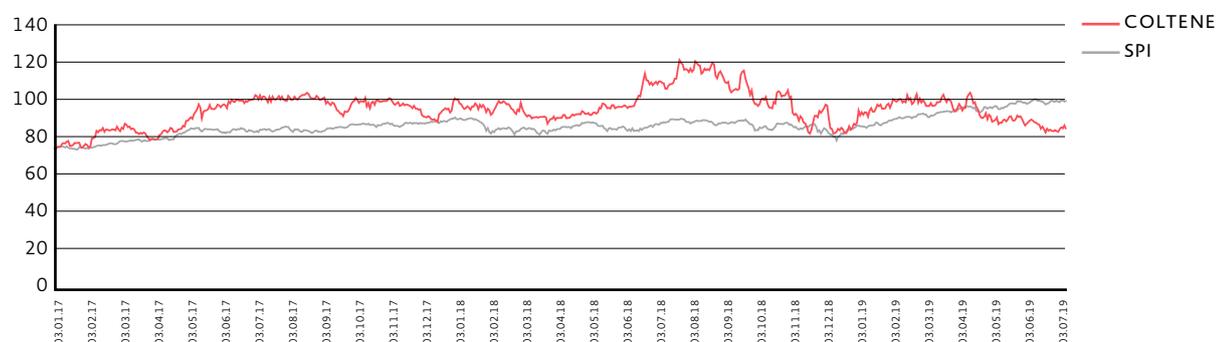
in CHF	1 HY 2018		
	Number	Transaction Price (Ø)	Net market value
As of 01.01.	0	0.00	0
Acquisitions	3 000	95.99	287 961
Disposals	-2 935	95.99	-281 722
As of 30.06.	65	95.99	6 239

## 10 Subsequent Events

As per the release date of this half year report, the Board of Directors and the Executive Management were not aware of any further important events subsequent to the reporting date.

# Investor Relations

## Share Price Performance (03.01.2017 to 03.07.2019)



COLTENE's share price increased by 5.1% during the first half of 2019, from CHF 84.30 to CHF 88.60. COLTENE paid a dividend of CHF 3.00 per share in April 2019 (distribution out of reserves from capital contribution).

## Shareholder Structure

As of June 30, 2019, there were 2103 shareholders entered in the share register (2011 on December 31, 2018). The following shareholders held 3% or more of the share capital of COLTENE Holding AG as of June 30, 2019:

	6/30/2019	12/31/2018
Huwa Finanz- und Beteiligungs AG	21.98%	21.98%
Arthur Zwingenberger, Lucerne <sup>1</sup>	17.20%	17.20%
Rätikon Privatstiftung	10.02%	10.02%
Tweedy, Browne Company LLC	4.21%	4.80%
Credit Suisse Asset Management Funds AG	3.74%	3.75%
Robert Heberlein	3.40%	3.40%
UBS Fund Management (Switzerland) AG	3.29%	3.49%

<sup>1</sup> Arthur Zwingenberger acquired the shares in the first half of 2019 from Arno Holding S.à.r.l., which he controls

**Contact**

Gerhard Mahrle, CFO  
COLTENE Holding AG, Feldwiesenstrasse 20,  
9450 Altstaetten; Phone +41 71 757 54 37;  
E-mail investor@coltene.com

**Share Register**

Karin Wagner, ShareCommService AG  
Phone +41 44 809 58 52;  
E-mail karin.wagner@sharecomm.ch

**Corporate Calendar**

Media and analysts conference on first-half 2019 results, publication of first-half 2019 results	August 22, 2019
Media and analysts conference on fiscal 2019 Publication of Annual Report 2019	March 5, 2020
Annual General Meeting 2020	April 2, 2020

## **Imprint**

© COLTENE Holding AG

### **Concept**

IRF Reputation AG, Zurich

### **Design**

TGG Hafen Senn Stieger, St. Gallen

### **Typesetting**

NeidhartSchön AG, Zurich

## **COLTENE Holding AG**

Feldwiesenstrasse 20

CH-9450 Altstätten

Phone +41 (0)71 757 53 80

Telefax +41 (0)71 757 53 01

[www.coltene.com](http://www.coltene.com)

[info@coltene.com](mailto:info@coltene.com)



